

各位

上場会社名	アルファグループ株式会社
代表者	代表取締役会長 吉岡 伸一郎
(コード番号)	3322)
問合せ先責任者	取締役管理本部長 猪野 由紀夫
(TEL)	03-5469-7302)

## 業績予想の修正に関するお知らせ

最近の業績動向を踏まえ、平成20年5月16日に公表した業績予想を下記の通り修正いたしましたのでお知らせいたします。

記

(金額の単位:百万円)

平成21年3月期第2四半期連結累計期間連結業績予想数値の修正(平成20年4月1日～平成20年9月30日)

	売上高	営業利益	経常利益	四半期純利益
	百万円	百万円	百万円	百万円
前回発表予想(A)	13,114	△15	△36	△56
今回発表予想(B)	11,796	△4	△22	△34
増減額(B-A)	△1,318	11	14	22
増減率(%)	△10.1	—	—	—
(ご参考)前期第2四半期実績 (平成20年3月期第2四半期)	27,928	52	65	△19

平成21年3月期第2四半期累計期間個別業績予想数値の修正(平成20年4月1日～平成20年9月30日)

	売上高	営業利益	経常利益	四半期純利益
	百万円	百万円	百万円	百万円
前回発表予想(A)	2,827	5	5	3
今回発表予想(B)	2,810	19	27	15
増減額(B-A)	△17	14	22	12
増減率(%)	△0.6	280.0	440.0	400.0
(ご参考)前期第2四半期実績 (平成20年3月期第2四半期)	5,767	59	77	30

### 修正の理由

#### (1)連結業績予想修正について

モバイル事業においては、直営の携帯電話販売店の代理店化、不採算店舗の売却、統廃合を行うなど、既存店舗や販売代理店の営業人員の再編成により利益確保に注力しました。  
また、販売代理店の販売力強化を目的として、平成20年7月1日に株式会社光通信のグループ会社でありますテレコムサービス株式会社とソフトバンク携帯電話販売に関して業務提携し、収益性を向上させるとともに、販売店開拓・顧客基盤の拡大を図りました。  
しかしながら各キャリアが開始した端末機器の割賦販売や新料金プランの導入に伴う販売方法の変更により、当社の強みである併売店としての価格競争力の優位性を十分に活かすことができず、特にNTTドコモはその販売台数において大幅な減少があったことから、売上高は減少したものの、販売管理費の圧縮に努めた結果、利益面で当初予想を上回ることができました。

一方、IT事業においては、中小企業法人を取り巻く情勢が依然厳しくeコマースサイト構築・運営支援の商材「小売パートナー」の販売件数が予想を下回り、また昨年より新たに参入した企業ホームページの集客を効率的に誘導できる検索エンジン最適化対策「SEOサービス」についても、販売目標に達せず、売上及び利益ともに計画を下回る結果となりました。

その他、平成20年8月1日に当社の連結子会社にあたる、株式会社プラスアルファの全株式を、MBO(マネジメント・バイ・アウト)の手法にて75百万円で売却し、特別利益22百万円を計上しております。  
その結果、売上高11,796百万円、営業損失4百万円、経常損失22百万円、四半期純損失34百万円となり、売上高以外は前回予想を上回りました。

#### (2)個別業績予想修正について

人件費等のコスト削減により当初計画より営業利益は14百万円増加の19百万円、経常利益は22百万円増加の27百万円、四半期純利益は12百万円増加の15百万円となりました。

尚、平成21年3月期通期の連結・個別業績予想につきましては、平成20年5月16日に発表した予想値に変更はありません。

※業績予想につきましては、現時点で入手可能な情報に基づき予想したものであり、実際の業績はさまざまな要因により、これらの予想値と異なる場合がありますことをご承知お願います。

以上