

平成23年3月期 決算説明会

アルファグループ株式会社

平成23年6月2日

JASDAQ
Listed Company: 3322

目次

1. 前期業績概要
2. 今期業績予想
3. 今後の取り組み
4. 参考資料

【前期振り返り】

スマートフォンの売れ行き好調により、

携帯電話販売台数約2万台増加(約19万5千台)

カウネット登録顧客 約30万件獲得

新規商材

ウォーターサーバー商材・ドクターズコスメ商材取り扱い開始

事業の選択と集中の完了

- ・アルファテクノロジー(株)の売却
- ・リアルアフィリエイト事業の売却

1. 前期業績概要

平成23年3月期 連結業績

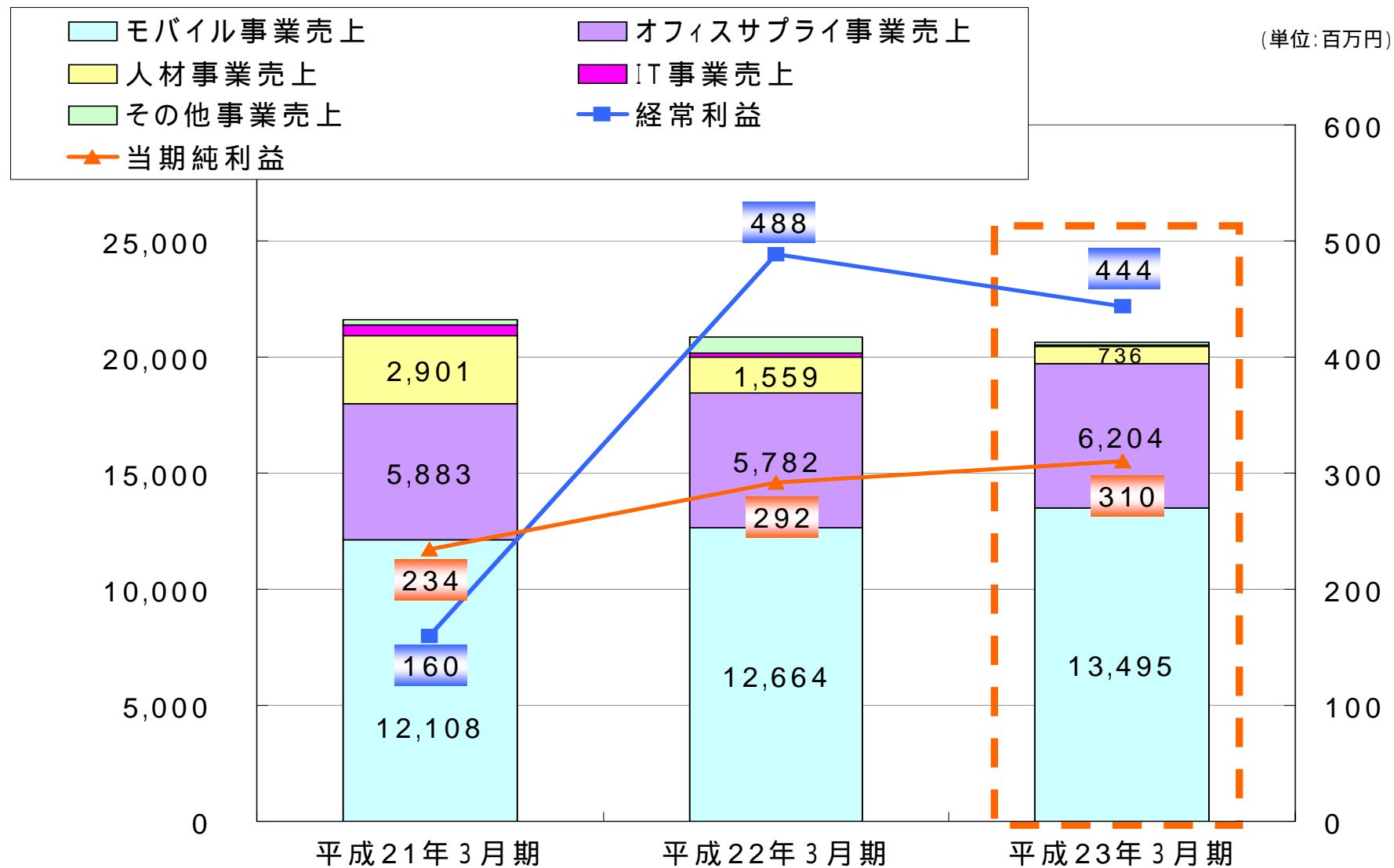
平成23年3月期 連結業績



(単位:百万円)

	平成23年3月期			平成22年3月期	
	計画	実績	計画との差異	実績	前期比
売上高	20,017	20,658	641	20,814	156
営業利益 (利益率%)	385 (1.9%)	399 (1.9%)	14	441 (2.1%)	42
経常利益 (利益率%)	406 (2.0%)	444 (2.2%)	38	488 (2.3%)	44
当期純利益 (利益率%)	283 (1.4%)	310 (1.5%)	27	292 (1.4%)	18

実績推移 (過去3年間)



(株)プラスアルファ売却
アルファソリューションズ(株)売却

(株)A・R・M売却

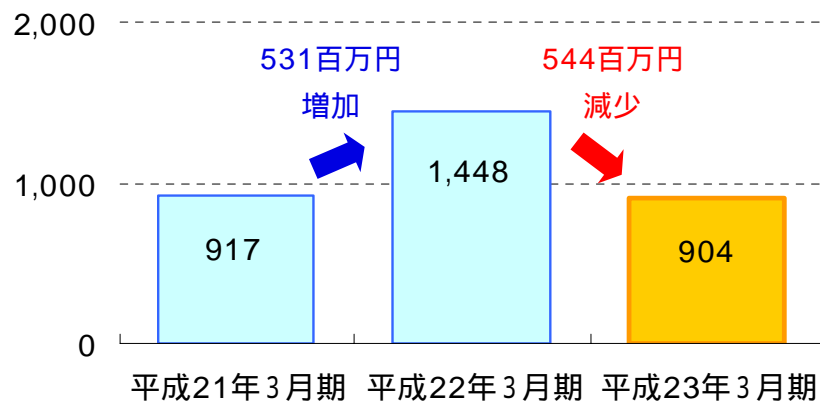
アルファテクノロジー(株)売却
リアルアフィリエイト事業売却

財務状況



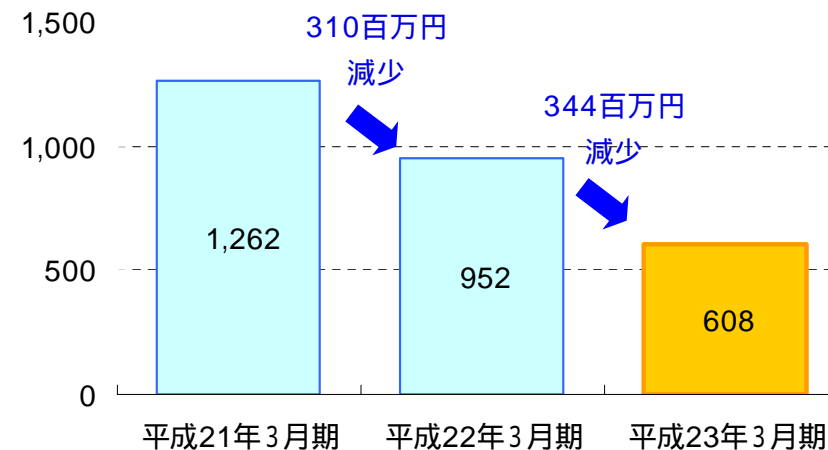
現金および預金

(単位:百万円)

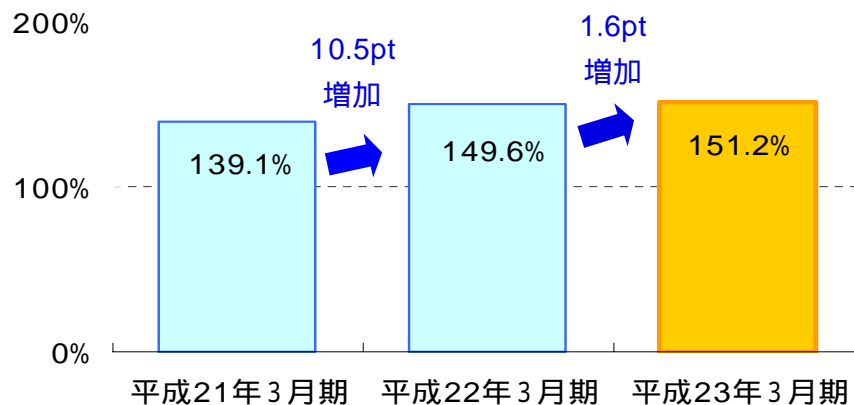


借入金

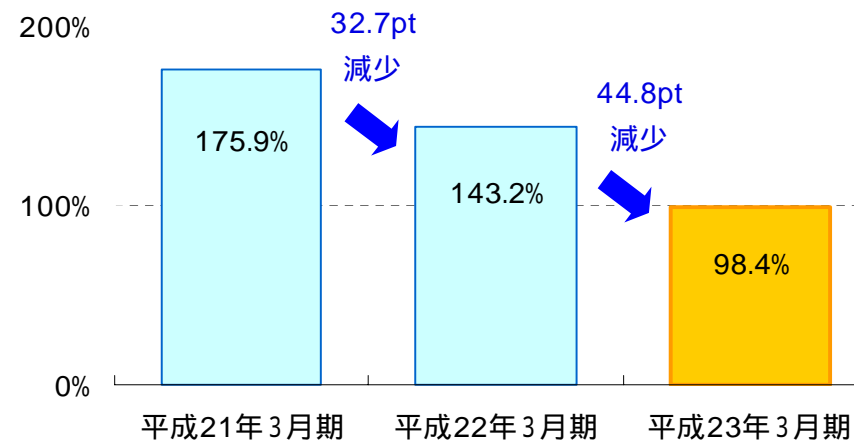
(単位:百万円)



流動比率



負債比率



1. 前期業績概要

平成23年3月期 モバイル事業

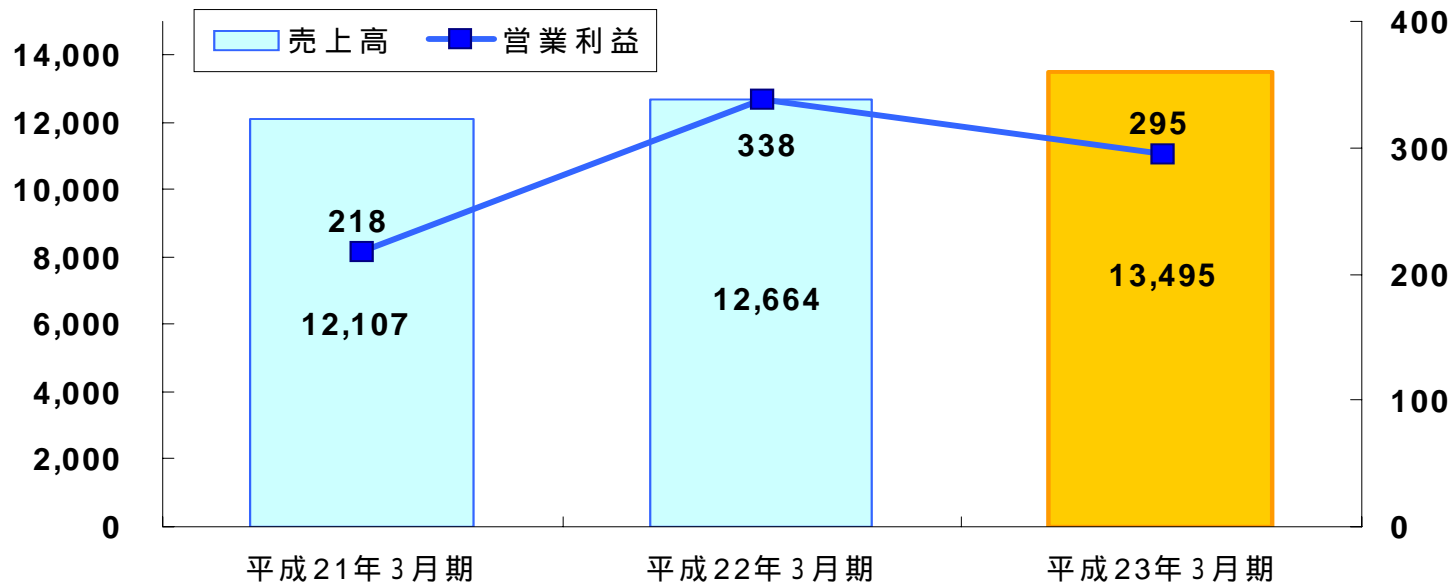
平成23年3月期 モバイル事業 業績



(単位:百万円)

	平成23年3月期			平成22年3月期	
	計画	実績	計画との差異	実績	前期比
売上高	13,374	13,495	121	12,664	831
営業利益 (利益率%)	361 (2.7%)	295 (2.2%)	66	338 (2.7%)	43

実績推移



モバイル事業 販売台数の推移



(単位:台)

	平成21年3月期	平成22年3月期	平成23年3月期	前期比
NTT docomo	81,420	74,764	69,743	6.7%
(比率%)	(45.7)	(43.2)	(35.8)	
au	65,193	65,969	75,453	14.4%
(比率%)	(36.6)	(38.1)	(38.8)	
SoftBank	23,348	27,285	42,934	57.4%
(比率%)	(13.1)	(15.8)	(22.0)	
WILLCOM	8,106	5,026	6,588	31.1%
(比率%)	(4.6)	(2.9)	(3.4)	
合計	178,067	173,044	194,718	12.5%

* E-Mobile除く

1. 前期業績概要

平成23年3月期 オフィスサプライ事業

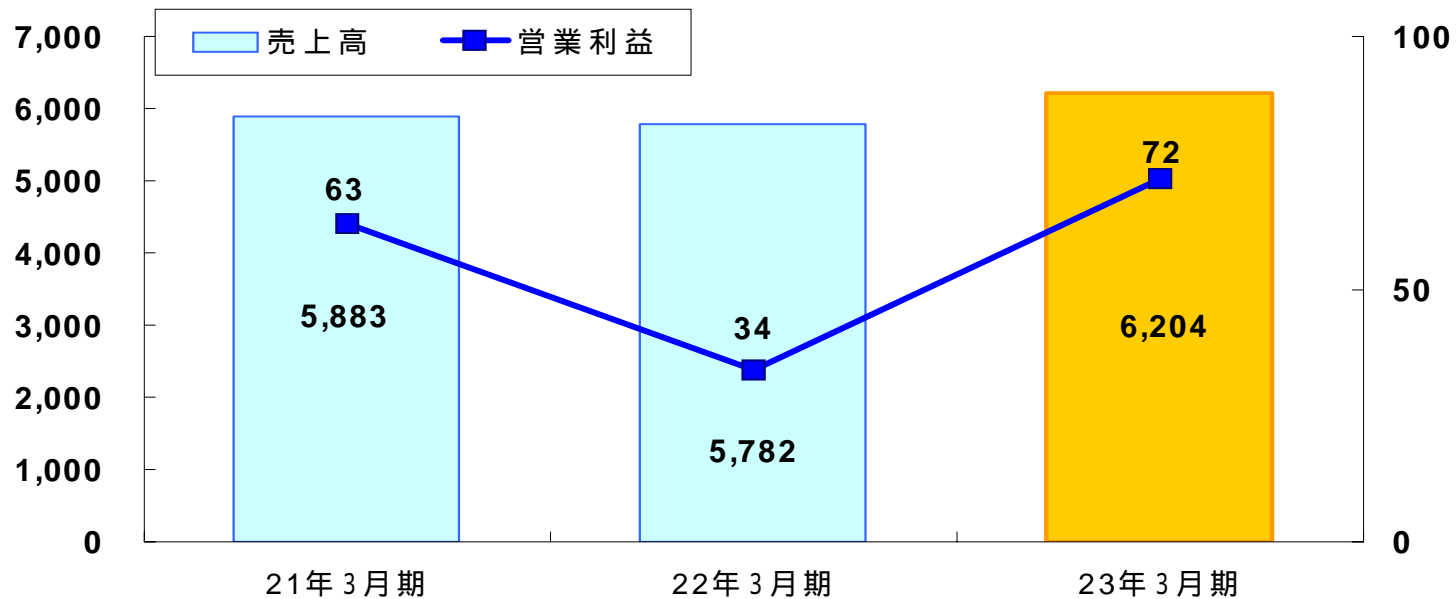
平成23年3月期 オフィスサプライ事業 業績



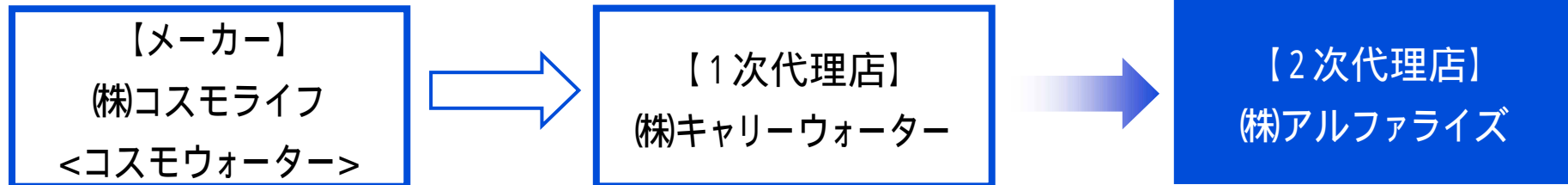
(単位:百万円)

	平成23年3月期			平成22年3月期	
	計画	実績	計画との差異	実績	前期比
売上高	5,588	6,204	616	5,782	422
営業利益 (利益率%)	72 (1.3%)	72 (1.2%)	0	34 (0.6%)	38

実績推移

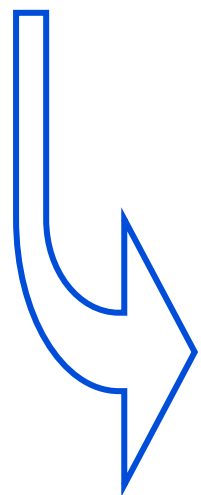


ウォーターサーバー商材の取り扱い開始



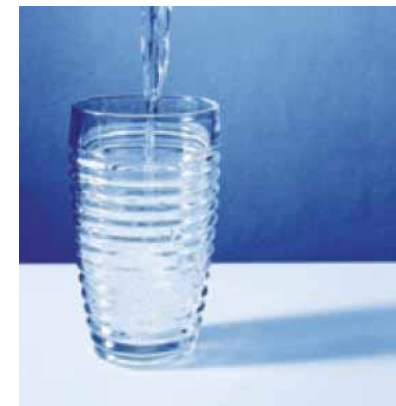
新たな商材の拡充を目指し、(株)キャリアウォーターより、ウォーターサーバー事業の一部の譲り受けを行う。

顧客層別 購入頻度、購入推移を分析



【カウネット】で培った、アウトバウンドコールのノウハウを生かし、2次代理店として、ウォーターサーバー商材の販売を開始。

アウトバウンドコールでの、「顧客獲得手法」を確立



1. 前期業績概要

平成23年3月期 人材事業

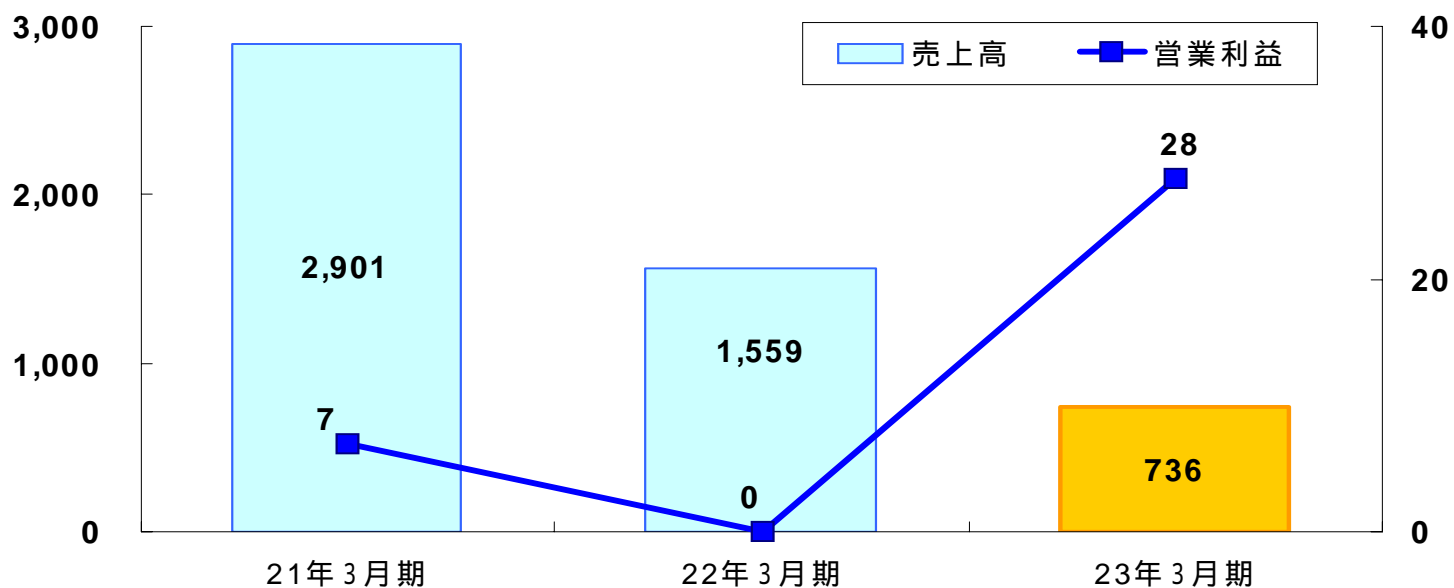
平成23年3月期 人材事業 業績



(単位:百万円)

	平成23年3月期			平成22年3月期	
	計画	実績	計画との差異	実績	前期比
売上高	836	736	100	1,559	823
営業利益 (利益率%)	3 (- %)	28 (3.8%)	31	0 (- %)	28

実績推移



1. 前期業績概要

平成23年3月期 IT事業

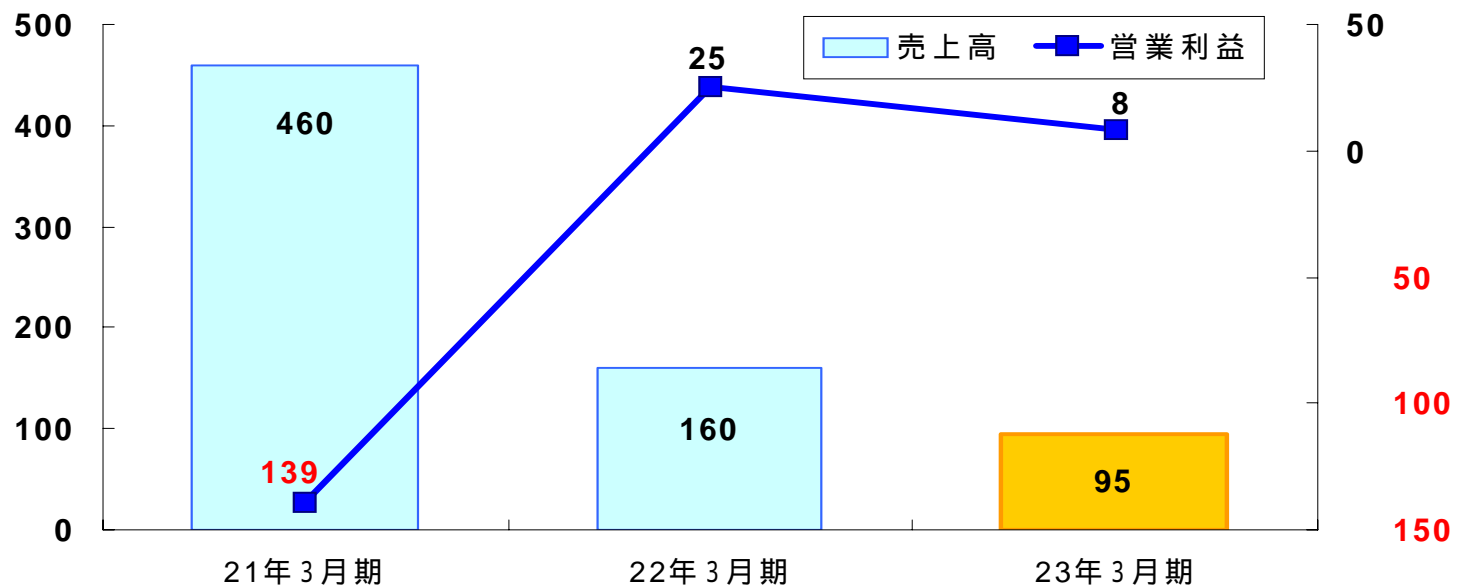
平成23年3月期 IT事業 業績



(単位: 百万円)

	平成23年3月期			平成22年3月期	
	計画	実績	計画との差異	実績	前期比
売上高	144	95	49	160	65
営業利益 (利益率%)	12 (8.3%)	8 (9.1%)	4	25 (15.6%)	17

実績推移



IT事業 トピックス

石井グループとの共同出資会社の設立



90%出資

アルファグループ(株)
本体からの出資

(株)ドクターアイ・エイ・シー

10%出資

佐野聖子氏による出資
(株)ドクターイシイコスメティックス
代表取締役石井禮次郎氏の実子

会社経営
広告・販売
ブランドイメージ構築
会員の獲得



品質の確保
商品の開発
商品の製造
ブランド指導
セミナーの開催

石井グループの概要



【略歴】

日本赤十字中央病院皮膚科勤務
鉄道中央病院(現JR東京総合病院)皮膚科勤務
昭和48年4月石井クリニックを開業
株式会社カネボウ化粧品 顧問医
株式会社ポーラ 顧問医
マックスファクター株式会社 顧問医
上記の顧問医を歴任する
現在
株式会社ドクターイシイコスメティックス
株式会社石井クリニック美容研究所
代表取締役



プレエッセンスC



黒酵母洗顔

2商品独占販売

2. 今期業績予想

平成24年3月期 連結

平成24年3月期 連結業績予想



(単位:百万円)

	平成23年 3月期 実績	平成24年3月期予想			前期増減
		上期計画	下期計画	通期計画	
売上高	20,658	9,422	11,333	20,755	+ 97
営業利益 (利益率%)	399 (1.9%)	70 (0.8%)	248 (2.2%)	318 (1.5%)	81
経常利益 (利益率%)	444 (2.2%)	69 (0.7%)	247 (2.2%)	316 (1.5%)	128
当期純利益 (利益率%)	310 (1.5%)	36 (0.4%)	139 (1.2%)	175 (0.8%)	135

2. 今期業績予想

平成24年3月期 モバイル事業

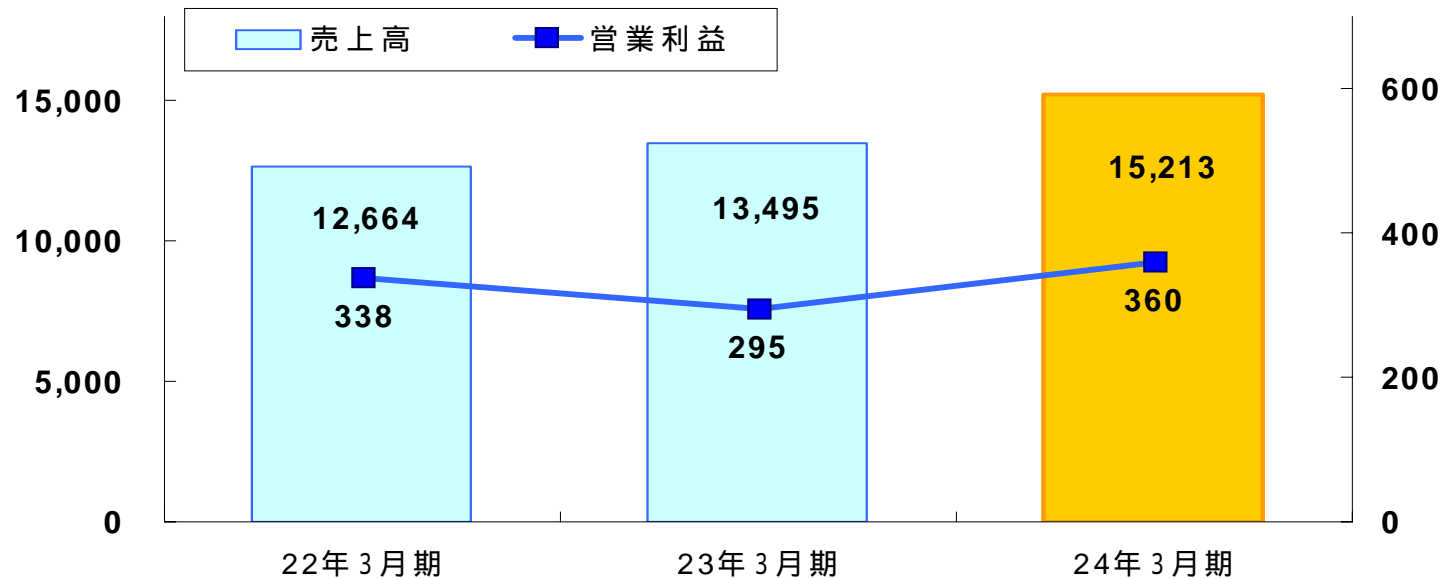
平成24年3月期 モバイル事業 業績予想



(単位:百万円)

	平成23年3月期 実績	平成24年3月期 通期計画	前期増減
売上高	13,495	15,213	+ 1,718
営業利益 (利益率%)	295 (2.2%)	360 (2.4%)	+ 65

業績予想推移



モバイル事業 販売台数の推移



(単位:台)

	平成22年3月期	平成23年3月期	平成24年3月期 計画	前期増減
NTT docomo (比率%)	74,764 (43.2)	69,743 (35.8)	78,807 (35.0)	+ 13.0%
au (比率%)	65,969 (38.1)	75,453 (38.8)	88,561 (39.3)	+ 17.4%
SoftBank (比率%)	27,285 (15.8)	42,934 (22.0)	52,353 (23.2)	+ 21.9%
WILLCOM (比率%)	5,026 (2.9)	6,588 (3.4)	5,506 (2.5)	16.4%
合計	173,044	194,718	225,227	+ 15.7%

2. 今期業績予想

平成24年3月期 オフィスサプライ事業

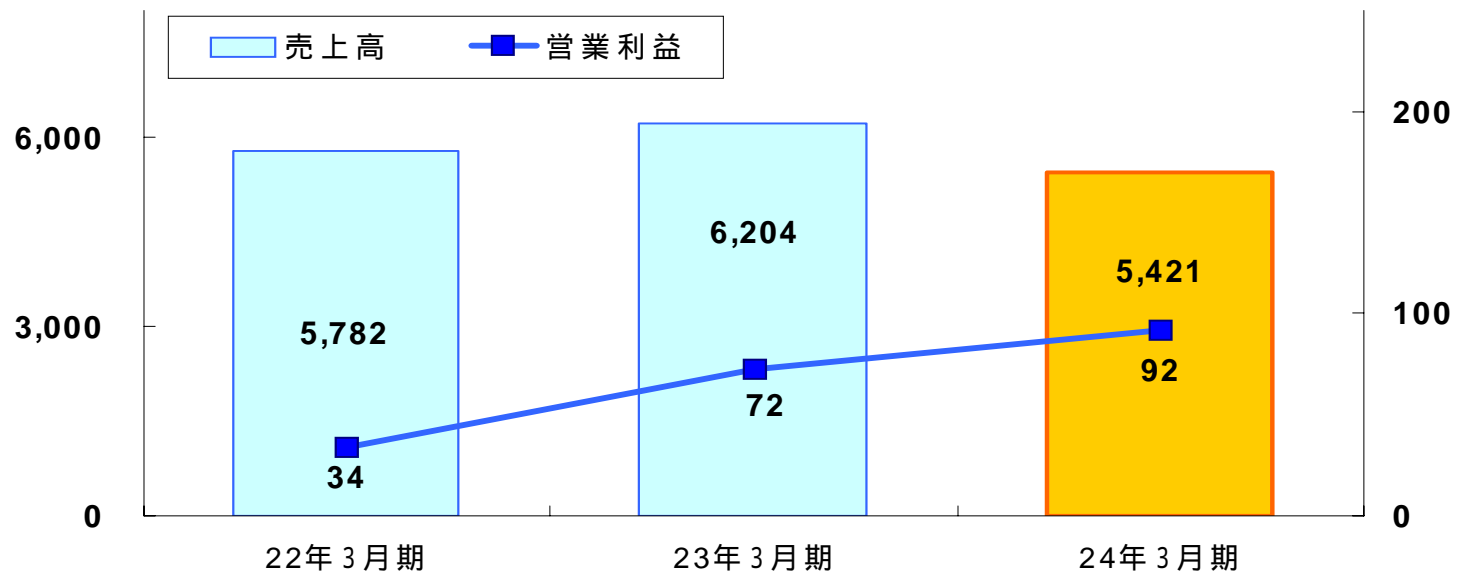
平成24年3月期 オフィスサプライ事業 業績予想



(単位:百万円)

	平成23年3月期 実績	平成24年3月期 通期計画	前期増減
売上高	6,204	5,421	783
営業利益 (利益率%)	72 (1.2%)	92 (1.7%)	20

業績予想推移



2. 今期業績予想

平成24年3月期 IT事業

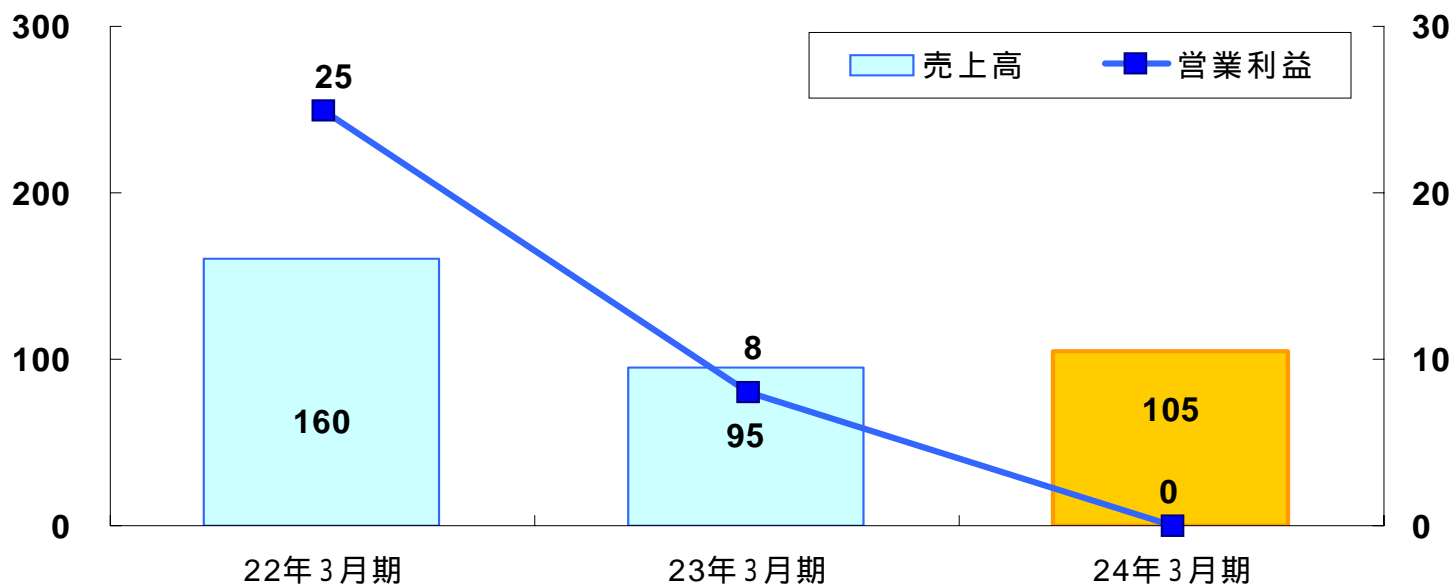
平成24年3月期 IT事業 業績予想



(単位:百万円)

	平成23年3月期 実績	平成24年3月期 通期計画	前期増減
売上高	95	105	10
営業利益 (利益率%)	8 (8.4%)	0 (0.0%)	8

業績予想推移



3. 今後の取り組み

平成24年3月期



「アルファモバイルスタジオ」を含む
全21屋号の併売店のブランドを
『モバワン』ブランドに統一



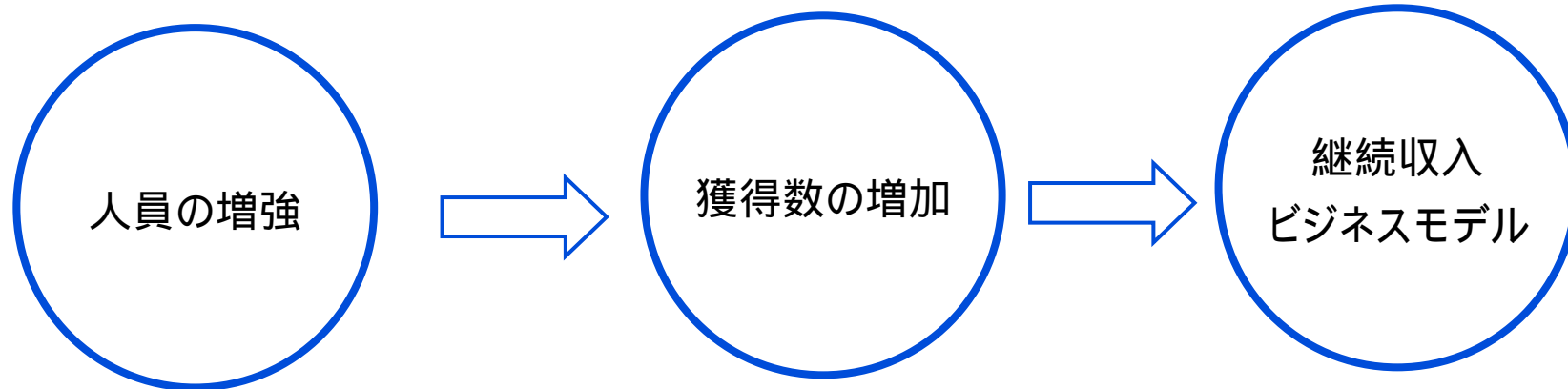
「モバワン」看板デザイン



1都3県に「モバワン」ブランドを集中展開！

オフィスサプライ事業 / ウォーターサーバーの拡販

前期テストマーケティングで確立した、
アウトバウンドコールでの「顧客獲得」を生かし、
当社保有コールセンター(愛媛)の人員増強を進め、拡販を開始。

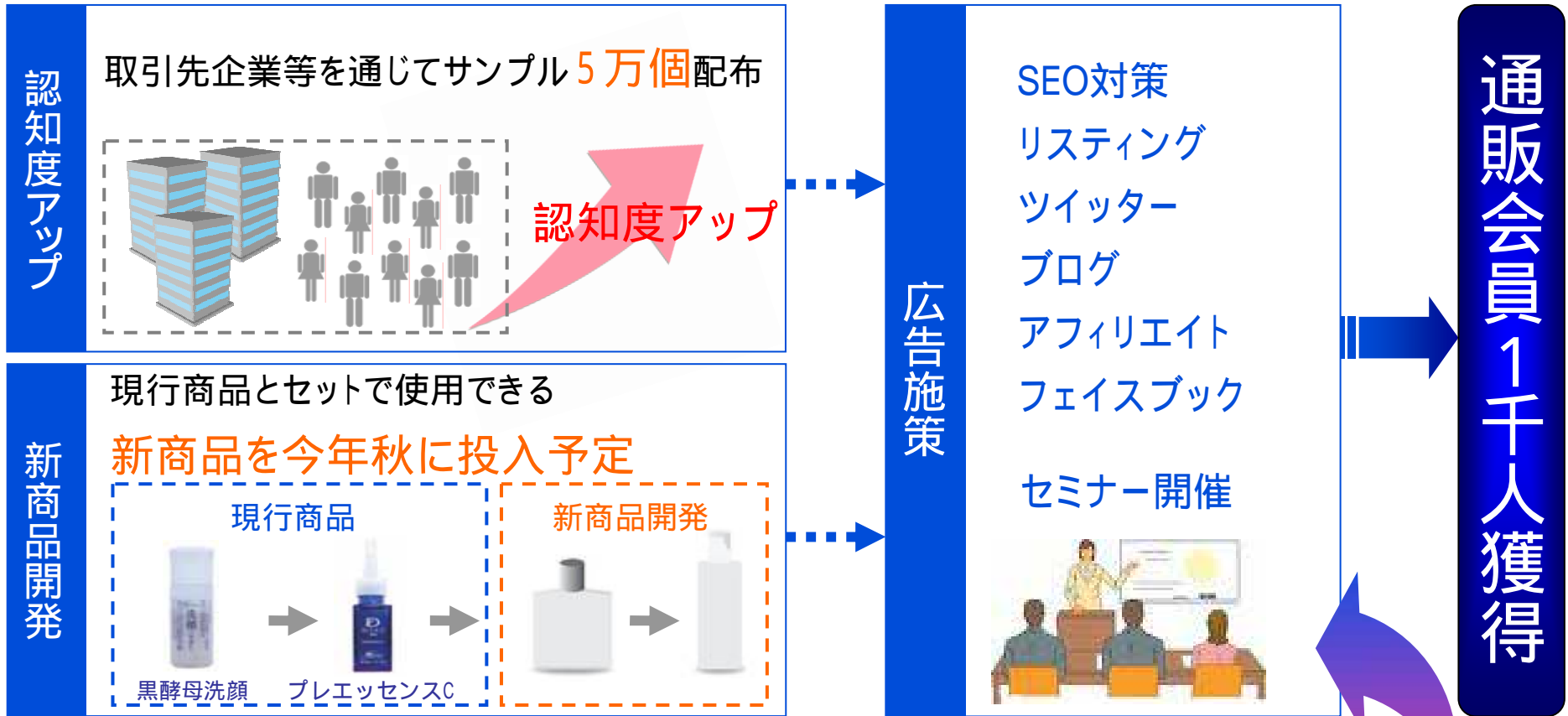


人員増強に伴い、
獲得率を低下させないよう、
教育を進めつつ増強



「カウネット」に次ぐ、
新たな継続収入ビジネスモデル
事業の確立に向け増強を継続

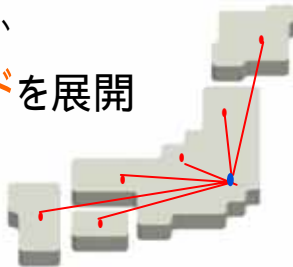
コスメティックス販売事業 / ドクターズコスメの販売



プライベートブランドの展開

石井ブランドの信用力を活用し、

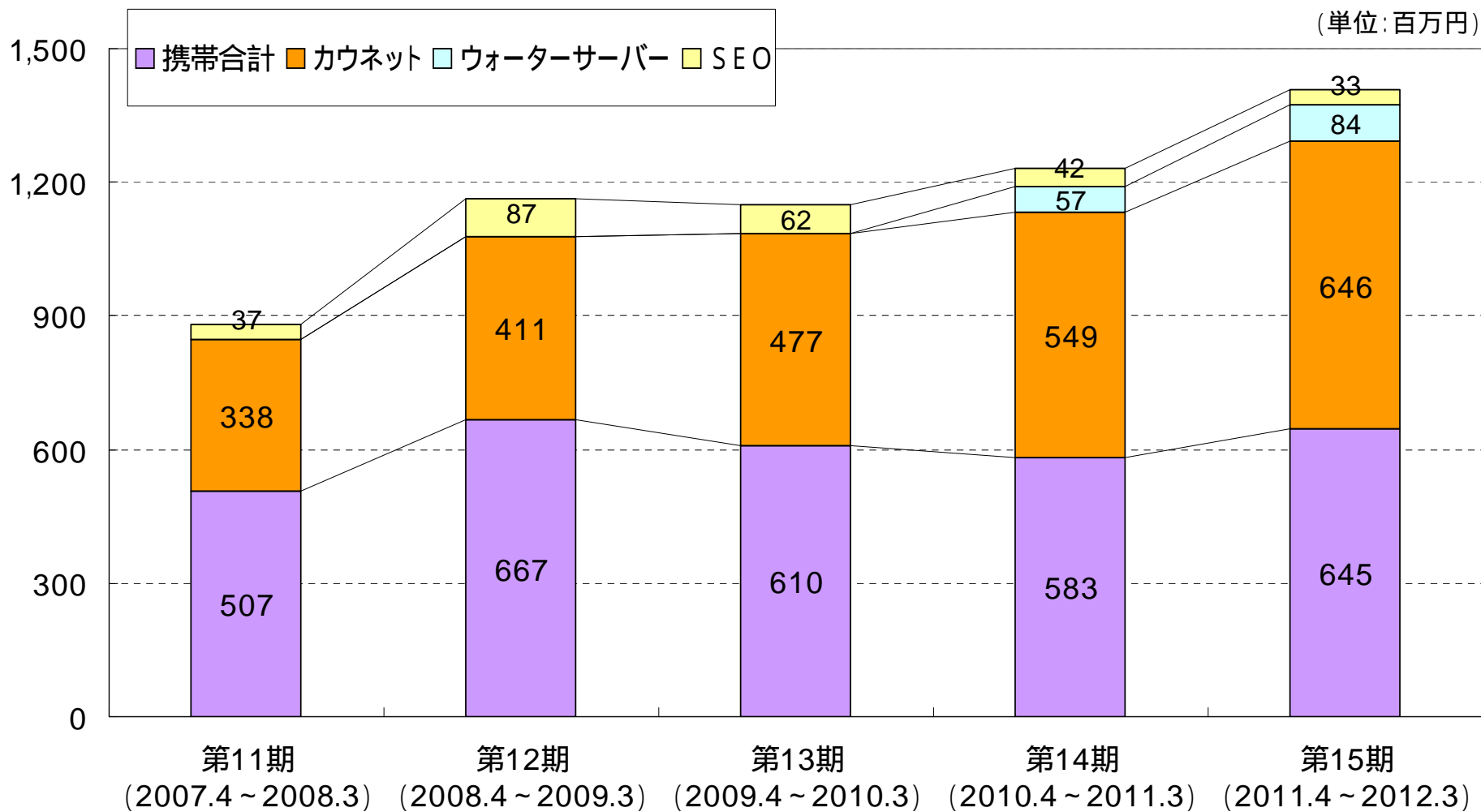
全国に **プライベートブランド** を展開



利益を広告費用へ

4. 參考資料

継続収入推移



全事業合計

882

1,165

1,149

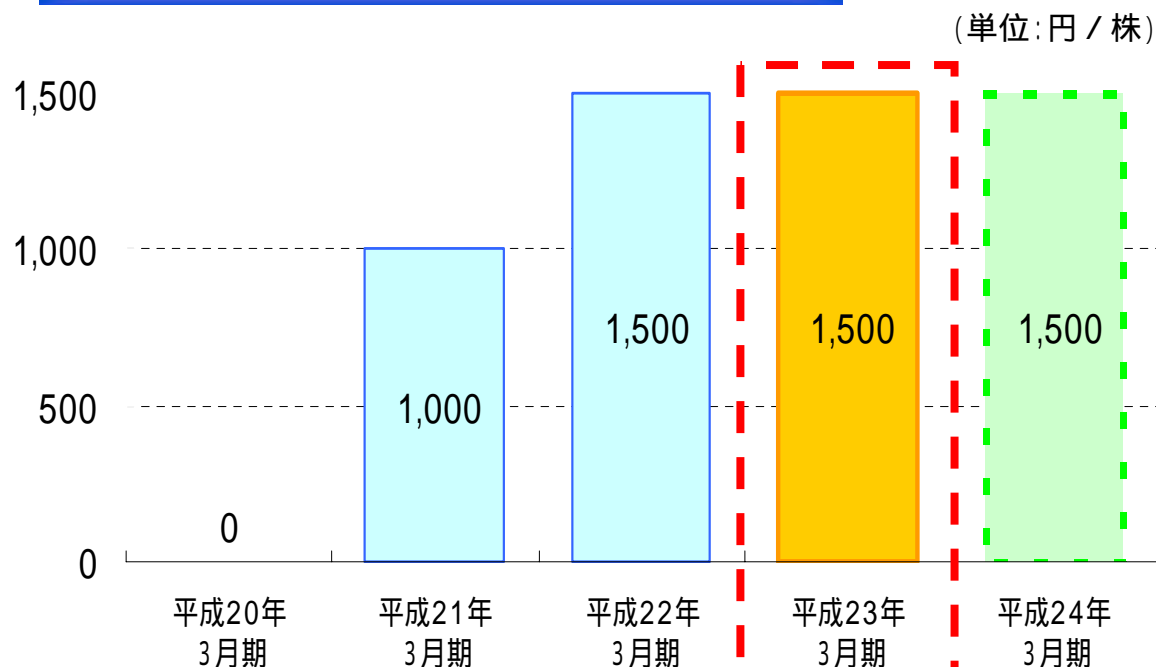
1,174

1,408

株主還元方針

当社では、株主利益還元を最重要テーマと位置づけており、中長期的には配当性向30%を上限に、徐々に増配することを目指しております。

一株当たりの配当金推移



平成23年3月期の配当金は、一株当たり1,500円とさせていただきます。

【配当性向】

-	12.7%	15.1%	14.3%	25.3%
---	-------	-------	-------	-------

主なCSR活動、東日本大震災の被災者支援への取り組み

『こども110番』運動への参加



当社の、首都圏繁華街に隣接し、駅から至近に位置する携帯ショップの立地を生かし、子どもが避難しやすい場所の提供を目的に、当社直営店の携帯ショップ9店舗を『こども110番』店舗として登録し運動へ参加しております。

『エコキャップ運動』への参加



当社では「NPO法人 エコキャップ推進協会」が活動を展開している、再資源化CO2削減・世界の子どもたちにワクチンを贈るための『エコキャップ運動』に賛同しペットボトルのキャップの回収活動を行っています。

『チャレンジ25キャンペーン』への参加



当社では、環境省が推進する、地球温暖化防止のための国民的活動である『チャレンジ25キャンペーン』に参加し、CO2削減の取り組みのひとつとしてクールビズ、ウォームビズの実施を行っております。

『ストーン・ペーパー』の採用



当社の名刺は、森林資源や水資源の保護、CO2削減への貢献を目的に、石灰石を原料とした『ストーン・ペーパー【keepplus】』を採用しております。

『東日本大震災に対する被災者義援金』について



当社では、東日本大震災により被害を受けられた皆さまの復興支援のため、義援金の募集活動を実施いたしました。
お預かりした義援金は、日本赤十字社を通じて全額寄付をさせて頂きました。

『東日本大震災に対する支援物資』について



当社では、東日本大震災の被災地へむけ、当社のウォーターサーバー販売を通じて水を購入し、被災地へ支援物資として送付をいたしました。

【総括】

前期

- ・携帯電話販売台数 約2万台増加(約19万5千台)
- ・カウネット登録顧客 約30万件獲得
- ・リアルアフィリエイト事業 100百万円で売却
- ・アルファテクノロジー株式会社 85百万円で売却
- ・新規商材 ウォーターサーバー、ドクターズコスメ取り扱い開始

今期

- ・携帯電話販売店舗 ブランド統一、出店約40店舗を進める
- ・携帯電話販売台数 約3万台増加(約22万5千台)を目指す
- ・新規商材を立ち上げ、第3の柱の構築を目指す

企業理念

全従業員の可能性、創造性、
そして人間性の向上を追求し、
一人でも多く一社でも多くのご縁、
ならびに企業の発展と繁栄を通じて、
世の中に良きことを為すという
地球人としての使命を全うする

企業ビジョン

ホスピタリティ・マーケティング・カンパニー
Hospitality Marketing Company

私たちは、お客様と互いに信頼を結び、敬意を持ち、良き友人として
永きにわたる関係を築けるよう、独自の付加価値を創造し、
ホスピタリティをもってセールス、マーケティングビジネスを行います。

本資料に記載されている当社の計画、その他今後の予測・戦略等に関わる情報は、本資料作成時点において当社が合理的に入手可能な情報に基づき、通常予測し得る範囲内での判断に基づくものです。

しかしながら、現実には通常予測し得ないような特別事情の発生または結果の発生等により、本資料記載の計画とは異なる結果を生じ得るリスクを含んでおります。

当社は、投資家の皆様にとって重要と考えられるような情報の積極的な開示に努めて参りますが、本資料の計画のみに全面的に依拠してご判断されることはくれぐれもお控えになられますようお願いいたします。

問合せ先

経営企画部 IR担当
電話 03 - 5469 - 7302

お忙しい中ご出席賜り
誠にありがとうございました

アルファグループ株式会社
<http://www.alpha-grp.co.jp/>

JASDAQ
Listed Company: 3322